



# Piano d'Azione

**Potere Professionale**

1

## PASSO #1 – SMONTA IL TUO LAVORO

Può sembrarti strano ma è la prima, singola cosa più importante che puoi fare per cambiare in meglio (a volte anche immediatamente) la percezione del tuo lavoro attuale.

Quello che dovrai fare è una lista dettagliata di TUTTE le attività che fai attualmente nella tua quotidianità lavorativa, dalle più qualificate alle più "ordinarie" che si tratti di scrivere mail a clienti o pagare fatture.

I miei allievi conoscono ormai questo passo come una specie di detto antico: fai il gioco dei mattoncini lego! Non pensare al tuo lavoro come ad un insieme completo. Non sei un "ingegnere", un "avvocato", un "geometra", un "impiegato". Queste sono etichette inutili e inefficaci quanto una composizione lego che non ti piace.

Distruggi il tuo lego, scomponi in pezzi minuscoli ed entra nel dettaglio di ciò che sai fare.

Elenca TUTTO in un foglio.

Lo so, può non essere facile. Non siamo abituati a ragionare così. Per questo nei miei corsi spiego esattamente come fare senza impazzire. Tu intanto però fallo come ti viene. L'importante è cominciare.



## PASSO #2 – ORDINA E SELEZIONA

Questo invece lo chiamiamo "il gioco della montagna".

Riprendi il foglio che hai appena preparato e riordina le attività dalla più piacevole alla meno piacevole.

Quando hai dubbi fai come si faceva da bambini: se dovessi scegliere fra queste due cose quale tenere e quale scartare cosa sceglirei?

Metti l'attività che scegli in cima e prosegui facendo "spareggi" fra tutte le altre.

Anche in questo caso, non ti preoccupare se non sei supercerto di quello che sta uscendo.

In questa prima fase è indispensabile che tu ti metta in gioco.

Moltissime persone sono riuscite ad ottenere già splendidi miglioramenti della loro situazione personale già solo con queste istruzioni base.

Altri invece hanno necessità di andare più a fondo e di avere una guida più dettagliata. Alla fine di questo report ti spiego anche come fare per averla.

Ma tu intanto, mi raccomando, **COMINCIA!**

## PASSO #3 – PERCHÉ, PERCHÉ, PERCHÈ?

Questo invece lo chiamiamo "Gioca a Sherlock Holmes".

Riprendi la lista che hai fatto fin qui (perché l'hai fatta vero?? Non ti limitare a leggere, non è sufficiente... Se vuoi cambiare la tua situazione lavorativa in meglio, è indispensabile che tu agisca oltre che capire! Mi raccomando)

Rileggi tutte le voci in ordine dalla più gradita a quella che ti indispette di più.

Per ogni voce analizza in dettaglio e chiediti: perché ti piace? (o perché NON ti piace?).

Indaga a fondo e scrivilo a fianco di ogni singola attività della lista.

Scrivilo nel dettaglio, non temere di essere scontato.





## PASSO #4 – UNA NUOVA STORIA

Prendi di nuovo in mano la tua lista, con la nuova consapevolezza che hai adesso sul perchè ti piace o non ti piace ogni singola sfaccettatura e a prova a pensare: se le stesse attività che hai appena elencato le facessi in modo un po' diverso, ti piacerebbero di più o di meno?

Magari se invece di lavorare per un'azienda che fabbrica parti meccaniche di cui non ti interessa nulla, tu lavorassi per un'azienda che invece si occupa (invento, giusto per capirci) di alimenti biologici?

Se invece di dover fare il tuo lavoro stando sempre nella stessa sede in ufficio tu potessi girare di più? O, al contrario, girare di meno?

Se tu potessi lavorare in un settore diverso?

Cerca di immaginare quali varianti ti permetterebbero di migliorare il tuo rapporto con il tuo lavoro.

Questa è un'attività cruciale. Nel percorso più avanzato ti spiego esattamente come fare ad utilizzare Google per aiutarti ad immaginare altri scenari e settori in cui allargare i tuoi orizzonti. Ma per iniziare anche la tua fantasia e curiosità possono portarti già brillanti intuizioni e qualche sorpresa!



## PASSO #5 – RITORNO AL FUTURO

Torna alla lista che hai fatto e sulla base delle nuove ipotesi che hai creato al passo precedente, **SCRIVI** una nuova sceneggiatura. In pratica, descrivi il tuo "nuovo" lavoro in cui al posto di ciascuna attività che oggi **NON** ti piace, c'è la versione migliorativa. E permettili di immaginare nei dettagli come potrebbe essere la tua vita con un lavoro così anziché quello di adesso.

Questo è un primo fondamentale passo in avanti nella nostra lotta contro l'impotenza: già solo cominciare ad accorgerti di avere molte più risorse e molte più possibilità di quelle che hai sempre pensato, ti farà fare un salto di qualità importante nel tuo modo di guardare al futuro.

Quanto meno non ti sentirai più con le spalle al muro ma comincerai a vedere tante più possibilità a cui fino ad oggi non avevi pensato.

Arrivato a questo punto hai concluso la fase di ricognizione dello stato attuale e dei possibili scenari che ti sono venuti in mente a partire dalle sole informazioni che hai in questo momento sul mercato del lavoro.

E fra meno di un secondo scoprirai quanto poche sono queste informazioni che hai, in confronto a quelle che puoi avere usando la prossima fase del piano d'azione...



## PASSO #6 – ANALISI DI MERCATO

Questo è uno dei punti più decisivi e importanti di tutto il processo.

Che tu attualmente abbia un lavoro da dipendente o da freelance professionista, con un numero ristretto di clienti per i quali fai lo stesso tipo di attività, è sostanzialmente la stessa cosa.

Ti spiego la logica e tu poi la adatterai alla tua specifica situazione.

Quindi, facendoti aiutare da zio Google vai nel web e fai un'indagine a tappeto di questi elementi:

- 1) Aziende concorrenti della tua azienda attuale che operano nello stesso settore e fanno prodotti simili o uguali a quella/e per cui lavori attualmente
- 2) Aziende che operano in settori diversi da quello della tua attuale azienda ma hanno lavorazioni ed esigenze simili a quella/e per cui lavori attualmente (molto facile per chi lavora nelle divisioni “servizi” di un'azienda).

Questo PASSO è a dir poco VITALE. Per questo, all'interno di **Potere Professionale** (il mio corso avanzato) dedico quasi un'ora intera solo per affrontarlo nel dettaglio.

## PASSO #7 – ANALISI DELLE PROFESSIONI

Altro passo che ti rivoluzionerà il modo di guardare al mercato e ti aprirà una quantità di opportunità che non avevi nemmeno idea esistessero.

Uno dei principali motivi per cui in questo momento ti senti bloccato nella tua situazione di insoddisfazione lavorativa è che stai guardando al mondo del lavoro con il paraocchi che ti hanno messo la scuola e la società con il loro vecchio modo di pensare. Non è colpa tua ma di fatto ora tu vedi solo quello che sai che esiste e quindi, pensi ad alternative professionali solo nello stretto panorama di quello che sai che esiste.

Stando però invece ad un censimento ISTAT di qualche anno fa (perciò i dati saranno ancora molto cresciuti da allora...), quello che tu conosci del mondo del lavoro attuale è pari solo alla punta emersa di un iceberg.

Dati alla mano infatti, la situazione è questa:

**Professioni tradizionali:** sono circa 200 e sono note a tutti: per esempio idraulico, medico, avvocato, impiegato, insegnante, muratore ecc.

**Professioni non tradizionali,** nuove, specializzate: l'Istat ne individua quasi 7.000!

Questo significa che ci sono **circa 6.800 professioni che non sai che esistono...** Niente male vero? Quindi dacci dentro di ricerche. In [Potere Professionale](#) spiego la mia strategia passo-passo per farlo. Ma anche solo con LinkedIn puoi già trovare un sacco di informazioni utili. Buona ricerca!

## PASSO #8 – SPREMUTA DI INFORMAZIONI

A questo punto, con la tua brava lista di nuove professioni che somigliano alla tua, ma non sai esattamente cosa siano, torni su Google e ci dai dentro ancora una volta di ricerca!

Cosa cerchi?

Supponiamo tu abbia trovato su LinkedIn un "Business Intelligence Expert" e non hai idea di cosa faccia esattamente.

Allora puoi tornare su Google e digitare qualcosa tipo "Cosa fa un Business Intelligence Expert?"

Più ti sbizzarisci con le ricerche e più sarà come immergerti da più parti nella parte sommersa e nascosta dell'iceberg. Non hai idea di quante meraviglie potrai trovare.

The image shows a Google search for "cosa fa un business intelligence expert" and a LinkedIn profile for Fulvia Gabrielli. The Google search results include a link to a Miriade article titled "Cosa fa un bi analyst: specialisti della business intelligence" and a Wikipedia entry for "Business intelligence". The LinkedIn profile shows Fulvia Gabrielli, a Psychological Emotional Coach and HR Consultant, with 14 shared connections. The search filters are set to "People" and "Current companies".

## PASSO #9 – NUOVE POSSIBILITA'

Ora riprendi in mano ancora una volta la tua lista di attività, quella del passo 1.

Adesso chiediti: rispetto alle informazioni sulle altre nuove professioni che ho esplorato al passo 8

1. Quali competenze fra quelle che ho visto negli altri ho anche io ma non avevo mai pensato di metterle in evidenza?
2. In che modo potrei perfezionare o comunicare meglio o usare meglio le competenze che già ho. in modo da puntare ad un miglioramento della mia professione attuale?
3. Esistono delle possibilità di crescita nella mia azienda che non ho ancora mai esplorato?

Se di getto ti viene da dire “Impossibile, ci ho già provato, da noi non è possibile fare carriera”, riprendi in mano attentamente la ricerca di mercato che hai fatto al passo 6.

Molti pensano che andare dal capo e chiedere un aumento significhi provare a fare carriera. E che se il capo in questione risponde “niente da fare, siamo in recessione, non possiamo permetterci di darti di più di stipendio”, significhi che in quell'azienda non puoi fare carriera.

Ti posso assicurare invece che “fare carriera” è proprio tutto un altro sport. Per questo sia nel mio libro **Un Lavoro che Vale** sia nel corso avanzato **Potere Professionale** parliamo molto in dettaglio di come comunicarti al meglio, anche nella tua stessa azienda e situazione attuale.

## PASSO #10 – MERCATO CHE PASSIONE

Potresti passare ANNI a chiederti “Oddio, ma io cosa vorrei fare davvero??!” e poi altri ANNI a chiederti angosciosamente “Sì, ma se anche lo facessi davvero, a chi mai potrebbe interessare??”.

Il segreto per non inciampare dentro questa trappola sta in un accorgimento veramente controintuitivo che ho scoperto quasi per sbaglio: occupati di scoprire la tua passione solo alla fine della strutturazione del tuo Piano d’Azione. Non all’inizio.

PRIMA trovi cosa vuole il mercato. POI capisci cosa piace a te. QUINDI unisci i pezzi e cerchi di capire in che modo tu puoi fare quello che il mercato vuole NEL MENTRE che esprimi e realizzi i tuoi talenti migliori e le tue passioni più genuine.

Per questo l’esercizio del passo 1 è così indispensabile. A proposito, se quando hai fatto la lista dell’esercizio al passo 1 (tanto lo so che non l’hai ancora fatta... ma non rimandare oltre la fine di questo report, mi raccomando!) hai scritto meno di 20 attività, allora torna indietro e aumenta il dettaglio. Più scomponi la tua attività e più efficace diventa tutto il processo.

Adesso aggiungi alla lista del passo 1 anche tutte le attività che farebbero parte della tua passione. Non ti preoccupare se apparentemente non c’entrano nulla con il lavoro che fai oggi. Ricordati sempre che io sono una ex pianista professionista e che ho trovato il modo di far rientrare anche quella vecchia vita all’interno della mia professione di oggi ;)

## PASSO #11 – CREA IL TUO "ALTER EGO"

Questo è il cuore del “fai come se”.

Quello che devi fare adesso è creare una tua nuova figura professionale, un tuo alter ego, una figura che racchiuda insieme tutte le informazioni che hai raccolto fin qui. Che unisca quello che sai fare, con quello che ami fare, con quello di cui il mercato ha bisogno.

Puoi pensare alla cosa come a quando giocavi con i mattoncini lego. Guarda alla tua lista e ricrea una figura professionale che abbia il maggior numero possibile degli elementi che hai individuato – quelli che già ci sono, quelli che potrebbero esserci in più con poco sforzo, quelli che ti appassionano – e immagina che tutto questo formi una professione nuova.

Trova un’angolazione molto specifica e precisa di quello che sai fare e riformulala attentamente perché sia qualcosa di richiesto dal mercato (altrimenti non serve a niente)

Dai un nome a questa professione nuova.

L’importante è che questo alter ego sia: unico, interessante per te (così continuerai ad alimentarlo) e per gli altri (così ti avvicineranno e tu potrai passare, quando ti sentirai sicuro, all’ultimo decisivo passo di questa strategia!)

Naturalmente ti occuperai non solo della forma ma anche della sostanza! Cosa crede? Che valori hai? Quali sono le tue unicità? Metti tutto questo dentro il tuo alter ego e io fra poco ti dico cosa fare di tutto questo.

## PASSO #12 – FAI LAVORARE IL TUO "ALTER EGO" 24/7

Il tuo alter ego è informatico, sta nel web, non ha bisogno di ferie, non ha malattia, non deve stare con i tuoi figli. Ha solo un compito: far sapere al mondo che esisti.

Programma quindi un piano editoriale di contenuti (ovviamente ben mirati in funzione di quello che è il tuo campo d'azione così da "attirare" scientificamente persone per te in target) e spalmali nel web: su LinkedIn Pulse quelli più lunghi, su LinkedIn Post quelli più corti, su Facebook quelli più "personali" (senza mai esagerare!)

In "Un lavoro che vale" trovi la versione base del piano editoriale.

Se poi vorrai avere un ulteriore aiuto, allora il mio Cornucopy®, di cui parlo in dettaglio nel corso avanzato **Potere Professionale**, ti darà accesso ad un flusso illimitato di contenuti senza che tu debba impazzire a cercarli.

Ma come ogni altra indicazione, con una buona dose di impegno e di ricerca, puoi fare anche da solo.

Il mio aiuto ti permette di non inciampare in mille errori e risparmiare tempo e fatiche altrimenti inutili.

## PASSO #13 – VIA ALLE DANZE!

Questo è l'ultimo decisivo passo. Quello che ti permetterai di fare se e solo quando avrai creato i precedenti in modo sufficientemente preciso così che dentro di te non sentirai più il terrore di “oddio, non posso neanche pensare di cercare qualcos'altro”.

Se lavori bene sui punti precedenti, ad un certo momento, vedrai, la rete di persone attorno a te, nei social e fuori, sarà così cambiata, ci saranno così tante nuove persone “in target” a cui rivolgerti e con cui confrontarti che spunteranno spontaneamente opportunità di cambiamento.

Nuove proposte di lavoro, nuove conoscenze, nuove opportunità ti appariranno dal nulla senza che tu neanche le abbia cercate.

A quel punto, potrai decidere di valutarle e di spingerti un po' oltre la tua zona di sicurezza. Testerai le alternative, sempre rimanendo in sicurezza, mentre la fiducia in te e nei tuoi mezzi – oltre che la tua autostima – a quel punto crescerà con forza. Così tanto che un certo giorno, come quando ad un bimbo cade spontaneamente il primo dentino da latte senza nessuna fatica solo perché i tempi sono maturi, ti ritroverai ad accettare quel nuovo lavoro che è davvero così tanto migliore di quello di oggi.

Senza stress, senza fatica, solo il giusto “sfarfallio” emozionante nella pancia di una nuova, più bella, vita che inizia!

## PROSSIMO PASSO

Se in questo momento provi ancora confusione e ti stai chiedendo "Sì, ma esattamente nei dettagli come si fa?" è normale. Per quanto la strada che ti separa dal tuo prossimo lavoro migliore sia esattamente in questi 13 passi, siamo troppo mal-informati sul nuovo mercato del lavoro. E' quindi più che normale che tu ti senta ancora spaesato.

Proprio per questo ho fatto dell'aiutare le persone a liberarsi dall'insoddisfazione professionale la mia vita, il mio lavoro e la mia missione. Voglio poter condividere con altri quello che ho scoperto ed evitare a quante più persone possibile di passare il mio stesso lunghissimo "inverno" professionale e personale.

Se desideri il mio aiuto e vuoi approfittare della mia esperienza (e di tutti gli errori che ho già fatto io!) il prossimo passo è dotarti della visione di dettaglio. Si tratta di quello che hai bisogno di fare e sapere per trovare il TUO lavoro giusto nel mondo di oggi.

Cliccando sul pulsante qui sotto puoi avere tutto con una super offerta per te.

**Però ATTENZIONE, è un'offerta a TEMPO  
LIMITATO... non fartela sfuggire!  
Clicca qui sotto e scopri di più.**

**>> Percorso Potere Professionale <<**